

**PENGEMBANGAN BISNIS UMKM "TOKO ANUGRAH"  
MENGGUNAKAN STRATEGI PEMASARAN *MARKETING MIX***

**SKRIPSI**



Oleh :  
**YUNITA NURJANAH**  
NIM : 200304029

**PROGRAM STUDI KEWIRAUSAHAAN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH GRESIK  
2023**

## KATA PENGANTAR



Puji syukur atas kehadirat Tuhan Yang Maha Esa, karena berkat rahmat, hidayah, dan Inayah-Nya kepada penulis, sehingga penulis dapat menyelesaikan tugas skripsi ini tepat pada waktunya.

Adapun tujuan dari penulisan dari skripsi ini adalah untuk memenuhi tugas dan sebagai pelengkap program mata kuliah skripsi pada Jurusan Kewirausahaan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Gresik.

Terselesaikannya tugas skripsi ini telah melibatkan berbagai pihak. Untuk dukungan yang telah diberikan, penulis patut menyampaikan ucapan terima kasih kepada yang terhormat :

1. Ibu Nadhirotul Laily, S.Psi., M.Psi. selaku Rektor Universitas Muhammadiyah Gresik.
2. Bapak Dr. Tumirin, S.E, M.Si. selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Gresik.
3. Ibu Vembri Aulia Rahmi, S.E., M.M. selaku Ketua Program Studi Kewirausahaan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Gresik sekaligus Dosen Pembimbing Skripsi Penulis.
4. Para Dosen Prodi Kewirausahaan Fakultas Ekonomi dan Bisnis yang telah mengajar penulis dan memberikan banyak ilmu pengetahuan yang bermanfaat.
5. Ayah dan Ibu yang telah memberikan bantuan dan dukungannya.

6. Semua pihak yang secara langsung maupun tidak langsung mendukung terselesaikannya skripsi ini.

Penulis menyadari bahwa penyusunan skripsi ini masih belum memenuhi kesempurnaan, oleh karena itu segala kritik dan saran penulis butuhkan demi kesempurnaan skripsi ini.

Gresik, 01 November 2023

Penulis

Yunita Nurjanah, 200304029, **Pengembangan Bisnis UMKM "Toko Anugrah"**  
**Menggunakan Strategi Pemasaran Marketing Mix**, Program Studi  
Kewirausahaan, Fakultas Ekonomi Dan Bisnis, Universitas Muhammadiyah  
Gresik, Desember, 2023.

## ABSTRAK

Ketatnya persaingan usaha retail di wilayah Kabupaten Gresik membuat toko Anugrah harus memiliki strategi bisnis yang unggul agar dapat bertahan dan bersaing. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui strategi pemasaran yang telah diterapkan dan penerapan *marketing mix* pada toko serta menemukan strategi bisnis yang tepat pada toko Anugrah melalui analisis *marketing mix*. Metode penelitian yang digunakan dalam penelitian ini menggunakan metode kualitatif dengan pendekatan fenomenologi. Penelitian dilakukan kepada satu pemilik, dua karyawan dan lima pelanggan toko Anugrah di Jl. Pendidikan No. 2 Desa Bunderan Kecamatan Sidayu Kabupaten Gresik. Hasil penelitian menunjukkan bahwa toko Anugrah mempunyai tiga strategi pemasaran dalam menjalankan usahanya serta telah menerapkan *marketing mix* dalam sistem operasional perusahaan.

**Kata kunci : UMKM, Pengembangan Bisnis, Pemasaran, Marketing Mix**

## DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN SAMPUL DEPAN .....	i
HALAMAN SAMPUL DALAM .....	ii
HALAMAN PERSETUJUAN .....	iii
HALAMAN PENGESAHAN .....	iv
PERNYATAAN ORISINALITAS .....	v
KATA PENGANTAR .....	vi
DAFTAR ISI.....	vii
DAFTAR TABEL .....	ix
DAFTAR GAMBAR .....	x
DAFTAR LAMPIRAN.....	xi
ABSTRAK .....	xii
<b>BAB I: PENDAHULUAN</b>	
1.1 Latar Belakang Masalah .....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	3
1.3 Tujuan Penelitian .....	3
1.4 Manfaat Penelitian .....	3
1.5 Kesenjangan Fenomenologi .....	4
<b>BAB II: TINJAUAN PUSTAKA</b>	
2.1 Literatur .....	5
2.1.1 Penelitian Terdahulu .....	5
2.1.2 Landasan Teori .....	7
2.1.2.1 UMKM .....	7
2.1.2.2 Pengembangan Bisnis .....	10
2.1.2.3 Pemasaran .....	11
2.1.2.3 <i>Marketing Mix</i> .....	13
2.2 Metodologi .....	17
2.3 Kerangka Penelitian .....	17
<b>BAB III: METODE PENELITIAN</b>	
3.1 Jenis Penelitian.....	18
3.2 Lokasi Penelitian.....	18
3.3 Unit Analisis .....	18
3.4 Jenis Data .....	19
3.5 Sumber Data.....	19
3.6 Teknik Pengumpulan Data.....	20
3.7 Teknik Analisis .....	21
3.8 Uji Keabsahan Data.....	22
<b>BAB IV: HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN</b>	
4.1 Gambaran Subjek Penelitian .....	24
4.2 Hasil Penelitian .....	29
4.3 Pembahasan.....	29
<b>BAB V: SIMPULAN DAN REKOMENDASI</b>	
5.1 Simpulan .....	36
5.2 Saran.....	37
DAFTAR PUSTAKA .....	40
LAMPIRAN .....	42

## **DAFTAR TABEL**

Halaman

Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu .....	5
Tabel 4.1 Tugas dan Fungsi Struktur Organisasi Toko Anugrah.....	28

## **DAFTAR GAMBAR**

	Halaman
Gambar 2.1 Konsep Bauran Pemasaran.....	16
Gambar 2.2 Kerangka Peneliti .....	17
Gambar 4.2 Struktur Organisasi Toko Anugrah .....	28

## **DAFTAR LAMPIRAN**

	Halaman
Lampiran 1: Narasumber Penelitian.....	42
Lampiran 2: Dokumentasi Penelitian.....	43
Lampiran 3: Daftar Pertanyaan Wawancara .....	44