

## BAB V SIMPULAN DAN REKOMENDASI

### 5.1 Simpulan

Setelah peneliti melakukan penelitian tentang faktor penurunan pendapatan CV. Bolu Ketan Mendut dengan menggunakan metode dan teknik pengumpulan data yang diperoleh, maka penelitian ini dapat disimpulkan bahwa faktor penyebab penurunan pendapatan CV. Bolu Ketan Mendut sebagai berikut :

1. Penutupan *reseller* yang dilakukan oleh CV. Bolu Ketan Mendut disebabkan dari imbas dari covid-19 dan mengalami kerugian yang dikarenakan banyak *reseller* yang tidak bertanggung jawab. Selain itu, sistem *reseller* pada CV. Bolu Ketan Mendut dapat mengakibatkan kerugian semakin banyak.
2. Gaji karyawan yang diterapkan oleh CV. Bolu Ketan Mendut bukan gaji UMR, tetapi gaji karyawan mengalami peningkatan setiap tahun sebesar Rp. 200.000 – Rp. 500.000 setiap karyawan, dan penambahan karyawan juga mengakibatkan biaya pengeluaran mengalami kenaikan.
3. Peningkatan biaya produksi yang meliputi biaya bahan baku (tepung terigu, tepung ketan, margarin, telur, dan gula), setiap tahun mengalami peningkatan dan penurunan yang tidak menentu dan dapat menyebabkan biaya pengeluaran semakin besar.
4. Varian produk terbatas, produk yang dihasilkan hanya 1 produk dengan 3 varian topping yaitu keju, chocochips, dan kacang. Sehingga dapat menyebabkan konsumen merasa bosan. Terdapat permintaan penambahan varian tetapi belum keluar, varian tersebut yakni varian *low sugar*, yang membedakan varian *low sugar* dengan varian lain adalah rasanya yang tidak manis varian lain dan tidak menggunakan topping apapun.

## 5.2 Rekomendasi

Berdasarkan pembahasan dan kesimpulan dari hasil penelitian yang dikemukakan diatas, saran yang dapat diajukan peneliti adalah sebagai berikut :

1. Hendaknya CV. Bolu Ketan Mendu membuka kembali *reseller* dan melakukan perubahan sistem penjualan *reseller*, seperti *reseller* harus membayar lunas dari pembelian produk, sehingga CV. Bolu Ketan Mendut juga akan mendapatkan penjualan dan pendapatan secara langsung dan tidak mengalami kerugian akibat produk yang dibawa *reseller* tidak dibayar.
2. Hendaknya CV. Bolu Ketan Mendut tidak menambah banyak karyawan, karena jika dilihat dari hasil penjualan, pengeluaran untuk gaji karyawan tidak seimbang dengan penjualan yang diterima.
3. Hendaknya CV. Bolu Ketan Mendut lebih menekan biaya produksi, agar biaya produksi tidak lebih tinggi dari pada penjualan yang didapatkan.
4. Melakukan penambahan produk untuk meningkatkan pendapatan, atau menambah varian topping lain agar pembeli tidak merasa bosan dan dapat memilih banyak pilihan. Jika sudah menambahkan varian produk, bisa dilakukan penjualan dengan membuka outlet yang menjual produk dari CV. Bolu Ketan Mendut, sehingga dapat dikenal banyak orang.