

**SISTEM PREDIKSI PENJUALAN POMADE DI UD. POMADE GRESIK  
DENGAN METODE  
SINGLE MOVING AVERAGE**

Oleh  
**CANDRA KURNIAWAN**  
**13 621 016**

Diajukan Kepada Fakultas Teknik Program Studi Informatika Universitas  
Muhammadiyah Gresik untuk memenuhi persyaratan memperoleh  
gelar sarjana S-1 Program Studi Teknik Informatika

**INTISARI**

UD. POMADE GRESIK merupakan usaha yang bergerak di bidang jasa dan produksi pomade yang terletak di kota Gresik. Bidang jasa yang dikerjakan yaitu melayani pembuatan untuk para pengusaha pomade. Sedangkan untuk bidang produksi yaitu memproduksi pomade yang sudah di kemas untuk dijual kepada konsumen. Permasalahan yang dihadapi yaitu penentuan jumlah penjualan pomade pada bulan yang akan datang tidak dapat diketahui berapa banyak jumlah pomade yang dibutuhkan. Apabila terjadi kekurangan persediaan dalam penjualan maka akan menghambat proses penjualan pomade berakibat pada pelanggan yang berkurang karena stok pomade tidak tersedia. Sedangkan apabila terjadi kelebihan persediaan pomade juga berakibat buruk karena kemungkinan dapat menimbulkan jamur pada pomade tersebut. Sistem Prediksi Penjualan pomade di UD. POMADE GRESIK bertujuan untuk mengetahui penjualan pomade pada bulan berikutnya di UD. POMADE GRESIK. Penelitian ini menggunakan metode *single moving average* dengan beberapa pengujian yaitu pengujian pertama menggunakan orde 3x3 (3 bulan sebelumnya), pengujian kedua menggunakan orde 4x4 (6 bulan sebelumnya) dan pengujian ketiga menggunakan orde 6x6 (12 bulan sebelumnya). Dari masing – masing pengujian tersebut akan dijadikan nilai pembandingan dengan data aktual yang dapat menentukan nilai kegagalan atau nilai error dalam prediksi dengan menggunakan *mean absolute deviation* (MAD) dan *mean absolute percentage error* (MAPE). Dari ketiga pengujian tersebut yang memiliki nilai MAD dan MAPE terendah adalah orde 6x6 (11 bulan sebelumnya).

**Kata Kunci** : *Prediksi Penjualan, Single Moving Average, MAD, MAPE.*

**Dosen Pembimbing** : Harunur Rosyid, S.T.,M.Kom  
Umi Chotijah, S.Kom.,M.Kom