

ABSTRAK

UD. Kelapa Jaya Group Gresik merupakan salah satu UKM yang bergerak dalam bidang perdagangan kelapa. Sebagai UKM kelapa yang mendistribusikan kelapa di beberapa usaha UKM kelapa di sebagian pasar kota Gresik Dalam kaitan ini sektor UKM juga di tuntutan untuk mampu meningkatkan kualitas produk yang harus di dukung oleh perolehan bahan baku dari *supplier* yang baik juga. Tujuan penelitian ini mengetahui kriteria dan subkriteria dalam proses pemilihan *supplier* kelapa UD. Kelapa Jaya Group dan mengetahui *supplier* yang memiliki performansi terbaik dan efektif dalam menyediakan pasokan kelapa

Metode yang digunakan yaitu *Analytical Hierarchy Process* (AHP) yang merupakan metode dalam analisis pengambilan keputusan dengan tepat dan efektif dengan permasalahan yang disusun dengan *Hierarchy* sehingga permasalahan yang kompleks menjadi sederhana. AHP digunakan untuk pengambilan keputusan untuk menyelesaikan persoalan-persoalan atau masalah akan sesuatu perencanaan, pemilihan alternatif, pembuatan prioritas, pemilihan konsep, alokasi sumber daya, pemilihan kebutuhan, peramalan, perencanaan , pengukuran performansi, optimalisasi, dan hasil pemecahan.

Metode AHP (*analytical hierarchy process*) menghasilkan kriteria Harga, 42,7% , Kualitas 27,1%, Pelayanan 6,4%, Ketepatan Pengiriman 13,6 % dan kapasitas 10,3 %. Dalam penelitian ini mempunyai 6 alternatif *supplier* yang bisa menjadi pilihan dan pemilihan terbaik *supplier* dari hasil analisis yaitu Petani kelapa Bali Tabanan yang mempunyai performansi terbaik.

Kata kunci: *Analytical Hierarchy Process*, Pemilihan *supplier*, *Multiple Criteria Decision Making*

ABSTRACT

UD. Kelapa Jaya Group Gresik is one of the small and medium businesses that is engaged in the coconut trade. As a coconut small and medium business which distributes coconuts in a number of coconut small and medium enterprises in some Gresik city markets. In this regard, the small and medium business sector is also demanded to be able to improve the quality of products that must be supported by obtaining raw materials from good suppliers. The purpose of this study is to determine the criteria and sub-criteria in the process of selecting coconut suppliers UD. Kelapa Jaya Group and find out which suppliers have the best performance and are effective in providing coconut supplies

The method used is the Analytical Hierarchy Process (AHP) which is a method of analyzing decision making precisely and effectively with problems compiled with Hierarchy so that complex problems become simple. AHP is used for decision making to solve problems or problems in planning, choosing alternatives, making priorities, choosing concepts, allocating resources, selecting needs, forecasting, planning, measuring performance, optimizing, and solving the results.

The AHP (analytical hierarchy process) method produces the criteria of Price, 42.7%, Quality 27.1%, Services 6.4%, Delivery Accuracy 13.6% and capacity 10.3%. In this study, there are 6 alternative suppliers that can be selected and the best supplier selection from the results of the analysis, namely Bali Tabanan coconut farmers who have the best performance.

Keywords:



