

**PENGARUH BAURAN PEMASARAN 7P TERHADAP PERSPEKTIF  
KELUARGA PASIEN DALAM MENGAMBIL KEPUTUSAN PASIEN  
BEROBAT DI KLINIK MATA KMU GRESIK**

**SKRIPSI**



**Oleh :**

**Tita Agustinah  
NIM : 16.312.050**

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH GRESIK**

## KATA PENGANTAR

Puji syukur peneliti panjatkan kehadirat Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat, taufiq dan hidayah-Nya, sehingga peneliti dapat menyelesaikan proposal penelitian dengan judul **“PENGARUH BAURAN PEMASARAN 7P TERHADAP PERSPEKTIF KELUARGA PASIEN DALAM MENGAMBIL KEPUTUSAN PASIEN BEROBAT DI KLINIK MATA KMU GRESIK”**.

Sholawat dan salam semoga selalu tercurahkan kepada nabi kita Muhammad SAW, keluarganya, para sahabat dan umatnya yang senantiasa istiqomah di jalan kebenaran.

Proposal penelitian ini dibuat untuk menyusun skripsi pada program Strata Satu (S1) Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Gresik.

Dalam menyelesaikan proposal penelitian ini peneliti mendapat banyak bantuan baik berupa materi maupun spiritual dari berbagai pihak. Oleh karena itu peneliti mengucapkan banyak terima kasih kepada yang terhormat :

1. Prof. Dr. Ir. Setyo Budi, MS. selaku Rektor Universitas Muhammadiyah Gresik
2. Suwarno, SE.,M.Si, selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Gresik.
3. Anita Handayani, SE., M.SM. selaku Ketua Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Gresik.
4. Abdurrahman Faris I.H.P.,SE.,M.S.M selaku Dosen Pembimbing yang telaten memberikan bimbingan, saran, motivasi dan pengarahan kepada peneliti.

5. Dosen-dosen S1 Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Gresik yang telah memberikan bekal ilmu dan atas segala bantuan yang telah diberikan.
6. Kedua orang tua, bapak dan ibu yang saya sayangi yang telah memberikan doa restu, nasehat, serta selalu memberikan dorongan semangat untuk terselesaikannya proposal penelitian ini
7. Suami ku tercinta yang telah memberikan dorongan semangat dan motivasi untuk menyelesaikan proposal penelitian ini.
8. Sahabat-sahabat mahasiswa S1 Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Gresik angkatan tahun 2016 yang telah memberikan dukungan penuh atas terselesaikannya proposal penelitian ini.

Peneliti menyadari bahwa dalam penulisan proposal penelitian ini masih banyak kekurangan dan masih jauh dari kata sempurna, maka dari itu dengan kerendahan hati peneliti mengharapkan saran dan kritik yang bersifat membangun dari semua pihak demi perbaikan dan penyempurnaan di masa mendatang.

Akhir kata, semoga proposal penelitian ini dapat memberi manfaat dan berguna bagi banyak pihak terutama untuk mengembangkan ilmu pengetahuan, Aamiin.

Gresik, 27 Juli 2020

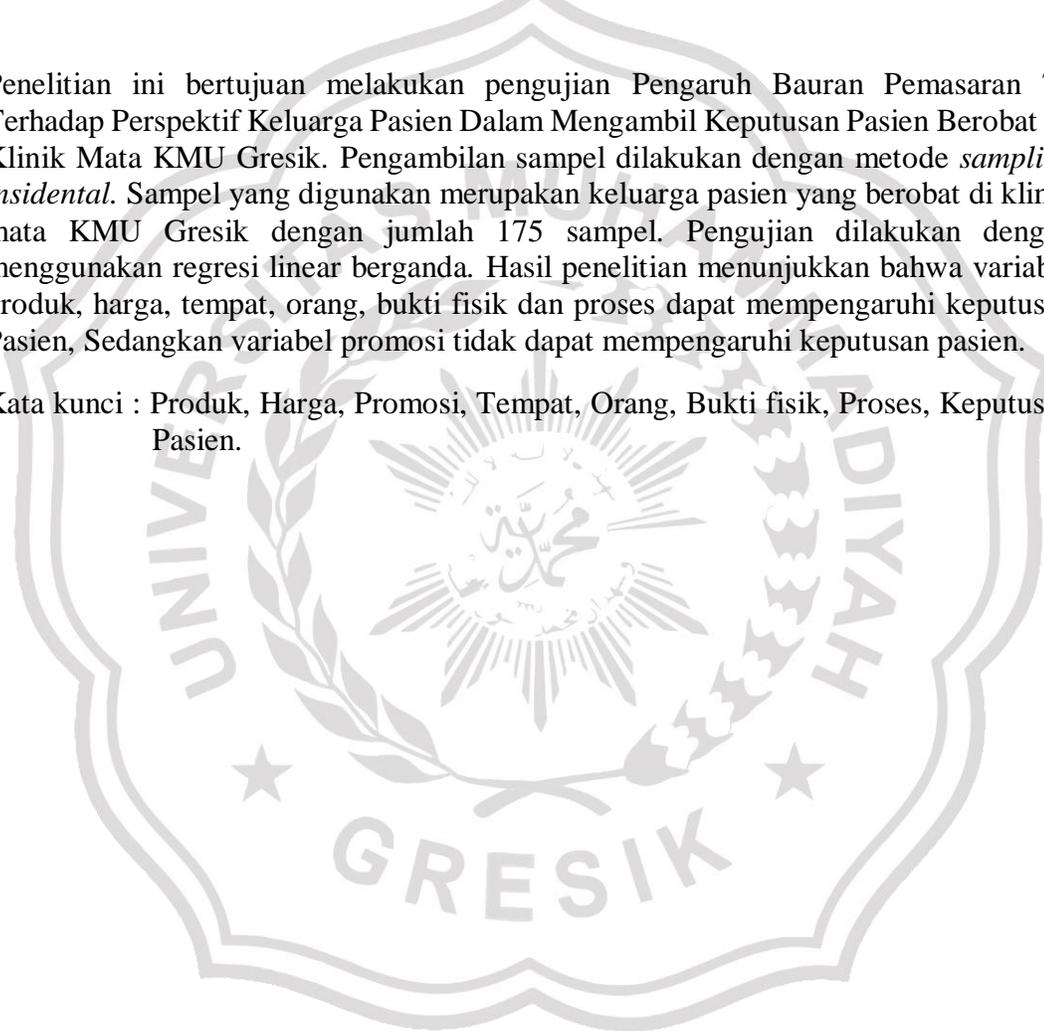
Peneliti

**Tita Agustinah, 16312050, Pengaruh Bauran Pemasaran 7P Terhadap Perspektif Keluarga Pasien Dalam Mengambil Keputusan Pasien Berobat Di Klinik Mata KMU Gresik.** Manajemen, Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Muhammadiyah Gresik, Juli, 2020.

### **Abstraksi**

Penelitian ini bertujuan melakukan pengujian Pengaruh Bauran Pemasaran 7P Terhadap Perspektif Keluarga Pasien Dalam Mengambil Keputusan Pasien Berobat Di Klinik Mata KMU Gresik. Pengambilan sampel dilakukan dengan metode *sampling insidental*. Sampel yang digunakan merupakan keluarga pasien yang berobat di klinik mata KMU Gresik dengan jumlah 175 sampel. Pengujian dilakukan dengan menggunakan regresi linear berganda. Hasil penelitian menunjukkan bahwa variabel produk, harga, tempat, orang, bukti fisik dan proses dapat mempengaruhi keputusan Pasien, Sedangkan variabel promosi tidak dapat mempengaruhi keputusan pasien.

Kata kunci : Produk, Harga, Promosi, Tempat, Orang, Bukti fisik, Proses, Keputusan Pasien.

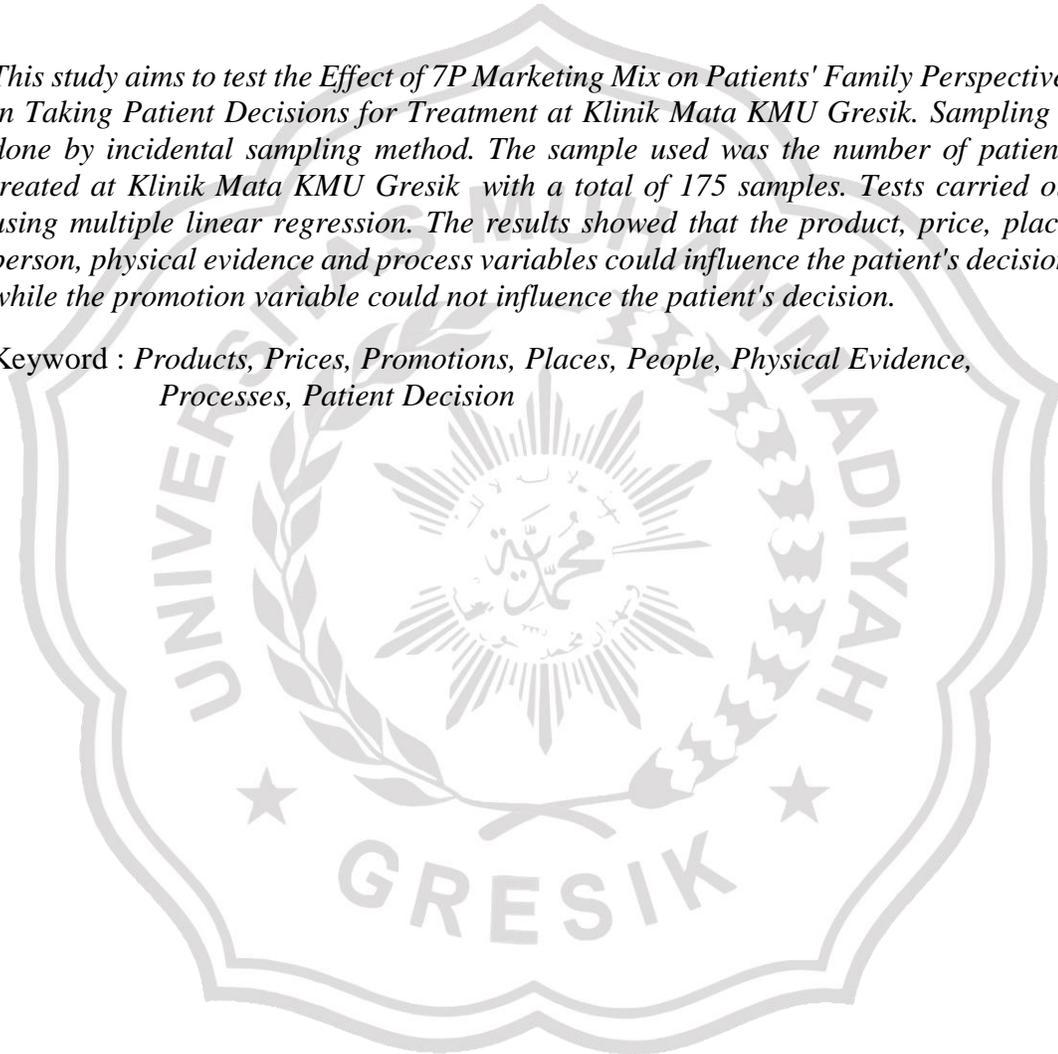


*Tita Agustinah, 16312050, The Effect of 7P Marketing Mix on Patient's Family Perspectives in Taking Patient Decisions For Treatment at Klinik Mata KMU Gresik. Management, Faculty of Economics and Business, Muhammadiyah University Gresik, July 27, 2020.*

### ***Abstract***

*This study aims to test the Effect of 7P Marketing Mix on Patients' Family Perspectives in Taking Patient Decisions for Treatment at Klinik Mata KMU Gresik. Sampling is done by incidental sampling method. The sample used was the number of patients treated at Klinik Mata KMU Gresik with a total of 175 samples. Tests carried out using multiple linear regression. The results showed that the product, price, place, person, physical evidence and process variables could influence the patient's decision, while the promotion variable could not influence the patient's decision.*

**Keyword :** *Products, Prices, Promotions, Places, People, Physical Evidence, Processes, Patient Decision*



## DAFTAR ISI

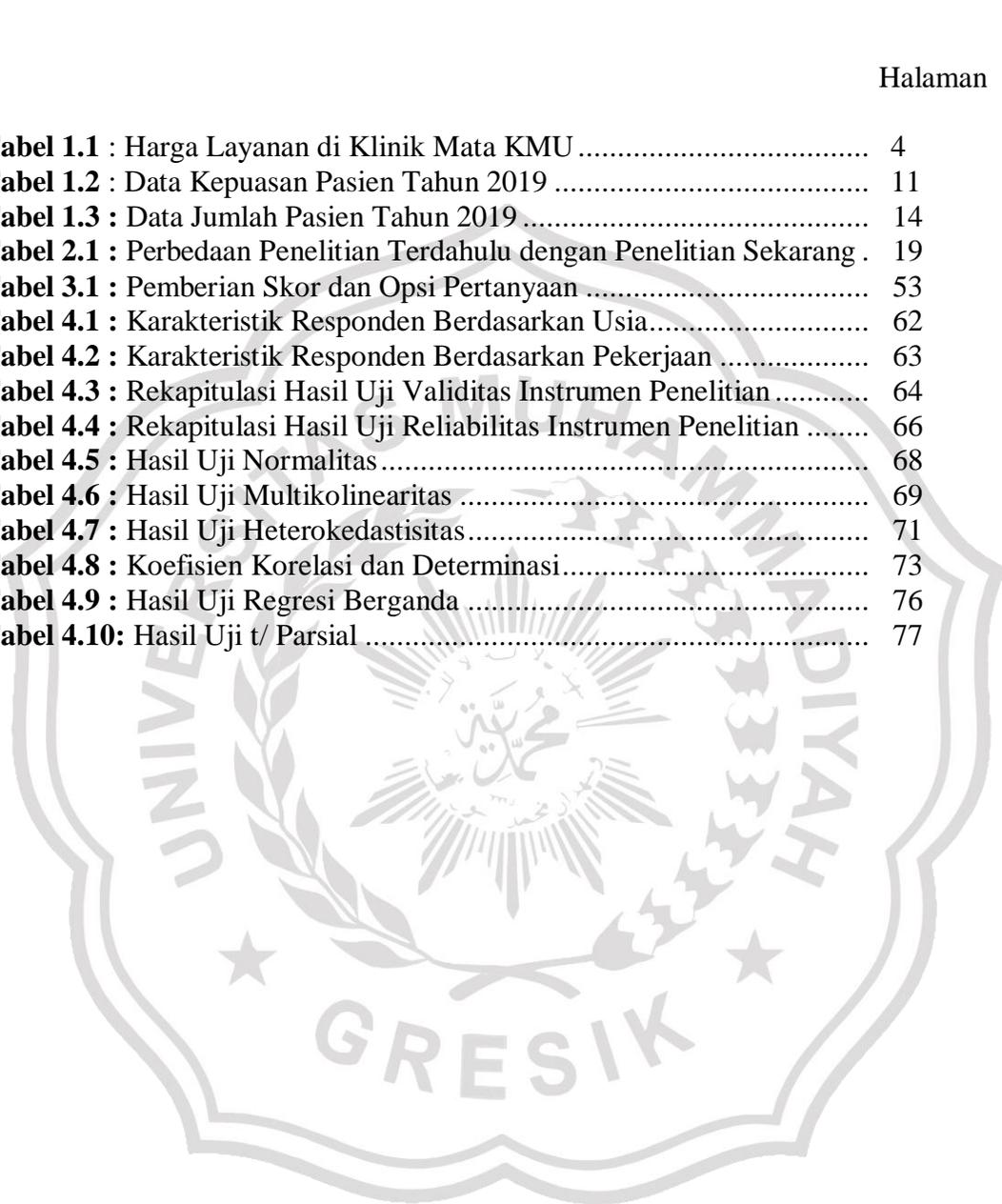
	Halaman
<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	<b>i</b>
<b>LEMBAR PERSETUJUAN .....</b>	<b>ii</b>
<b>PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI.....</b>	<b>iii</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>iv</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>vi</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>viii</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>ix</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>x</b>
<b>ABSTRAKSI.....</b>	<b>xi</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>xii</b>
<b>BAB I : PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
1.1. Latar Belakang Masalah.....	1
1.2. Rumusan Masalah .....	15
1.3. Tujuan Penelitian .....	16
1.4. Manfaat Penelitian .....	16
<b>BAB II : TINJAUAN PUSTAKA.....</b>	<b>18</b>
2.1 Penelitian Terdahulu .....	18
2.2 Landasan Teori .....	20
2.3 Bauran Pemasaran.....	20
2.3.1 Produk ( <i>Product</i> ).....	22
2.3.2 Harga ( <i>Price</i> ).....	24
2.3.3 Promosi ( <i>Promotion</i> ).....	25
2.3.4 Tempat ( <i>Place</i> ).....	26
2.3.5 Orang ( <i>People</i> ).....	29
2.3.6 Bukti Fisik ( <i>Physical Evidence</i> ) .....	31
2.3.7 Proses ( <i>Process</i> ) .....	32
2.4 Keputusan Pembelian.....	33
2.4.1 Definisi Keputusan Pembelian.....	33
2.4.2 Proses dalam Keputusan Pembelian.....	35
2.4.3 Indikator Keputusan Pembelian .....	36
2.5 Hubungan Antar Variabel.....	37
2.5.1 Hubungan Produk Terhadap Keputusan Pasien .....	37
2.5.2 Hubungan Harga Terhadap Keputusan Pasien .....	37
2.5.3 Hubungan Promosi Terhadap Keputusan Pasien .....	38
2.5.4 Hubungan Tempat Terhadap Keputusan Pasien .....	39

2.5.5 Hubungan Orang Terhadap Keputusan Pasien .....	39
2.5.6 Hubungan Bukti Fisik Terhadap Keputusan Pasien...	40
2.5.7 Hubungan Proses Terhadap Keputusan Pasien .....	40
2.6 Kerangka Konseptual .....	41
2.7 Hipotesis Penelitian .....	42
<b>BAB III : METODE PENELITIAN .....</b>	<b>43</b>
3.1 Pendekatan Penelitian .....	43
3.2 Lokasi Penelitian .....	44
3.3 Populasi dan Sampel .....	44
3.3.1 Populasi .....	44
3.3.2 Sampel .....	44
3.4 Jenis dan Sumber Data .....	45
3.4.1 Jenis Data .....	45
3.4.2 Sumber Data .....	46
3.5 Teknik Pengambilan Data .....	46
3.6 Identifikasi dan Definisi Operasional Variabel .....	47
3.6.1 Definisi Operasional Variabel .....	47
3.7 Teknik Pengukuran Data .....	51
3.8 Uji Validitas dan Realibilitas .....	52
3.8.1 Uji Validitas.....	52
3.8.2 Uji Reliabilitas .....	53
3.9 Uji Asumsi Klasik .....	53
3.9.1 Uji Normalitas .....	53
3.9.2 Uji Multikolinieritas .....	54
3.9.3 Uji Heteroskedastisitas .....	55
3.10 Teknik Pengolahan dan Analisis Data .....	55
3.10.1 Koefisien Determinasi .....	56
3.10.2 Uji Hipotesis.....	57
<b>BAB IV : HASIL PENELITIAN .....</b>	<b>58</b>
4.1 Profil Perusahaan. ....	58
4.2 Karakteristik Responden .....	59
4.2.1 Jenis Kelamin .....	59
4.2.2 Pekerjaan.....	60
4.3 Analisis Data.....	61
4.3.1 Uji Validitas.....	61
4.3.2 Uji Reliabilitas.....	64
4.4 Uji Asumsi Klasik .....	65
4.4.1 Uji Normalitas.....	65
4.4.2 Uji Multikolinieritas.....	67
4.4.3 Uji Heterokedastisitas... ..	69
4.5 Analisis Data.....	71

4.5.1 Uji Kelayakan Model.....	71
4.5.1.1 Uji f simultan.....	71
4.5.2 Uji Koefisien Determinasi ( $R^2$ ).....	71
4.5.3 Uji Koefisien Regresi.....	73
4.5.4 Uji Signifikasi.....	75
4.6 Intreprestasi Hasil.....	77
4.6.1 Pengaruh Variabel Produk Terhadap Keputusan Pasien.....	77
4.6.2 Pengaruh Variabel Harga Terhadap Keputusan Pasien.....	78
4.6.3 Pengaruh Variabel Promosi Terhadap Keputusan Pasien.....	79
4.6.4 Pengaruh Variabel Tempat Terhadap Keputusan Pasien.....	81
4.6.5 Pengaruh Variabel Orang Terhadap Keputusan Pasien.....	82
4.6.6 Pengaruh Variabel Bukti Fisik Terhadap Keputusan Pasien.....	83
4.6.7 Pengaruh Variabel Proses Terhadap Keputusan Pasien.....	84
<b>BAB V : KESIMPULAN DAN SARAN.....</b>	<b>85</b>
5.1 Kesimpulan.....	85
5.2 Saran.....	86
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>87</b>
<b>LAMPIRAN-LAMPIRAN</b>	

## DAFTAR TABEL

	Halaman
<b>Tabel 1.1</b> : Harga Layanan di Klinik Mata KMU .....	4
<b>Tabel 1.2</b> : Data Kepuasan Pasien Tahun 2019 .....	11
<b>Tabel 1.3</b> : Data Jumlah Pasien Tahun 2019 .....	14
<b>Tabel 2.1</b> : Perbedaan Penelitian Terdahulu dengan Penelitian Sekarang ..	19
<b>Tabel 3.1</b> : Pemberian Skor dan Opsi Pertanyaan .....	53
<b>Tabel 4.1</b> : Karakteristik Responden Berdasarkan Usia.....	62
<b>Tabel 4.2</b> : Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan .....	63
<b>Tabel 4.3</b> : Rekapitulasi Hasil Uji Validitas Instrumen Penelitian .....	64
<b>Tabel 4.4</b> : Rekapitulasi Hasil Uji Reliabilitas Instrumen Penelitian .....	66
<b>Tabel 4.5</b> : Hasil Uji Normalitas .....	68
<b>Tabel 4.6</b> : Hasil Uji Multikolinearitas .....	69
<b>Tabel 4.7</b> : Hasil Uji Heterokedastisitas .....	71
<b>Tabel 4.8</b> : Koefisien Korelasi dan Determinasi.....	73
<b>Tabel 4.9</b> : Hasil Uji Regresi Berganda .....	76
<b>Tabel 4.10</b> : Hasil Uji t/ Parsial .....	77



## DAFTAR GAMBAR

Halaman

<b>Gambar 2.1</b> : Kerangka Konseptual Penelitian .....	42
--	----



## DAFTAR LAMPIRAN

<b>Lampiran 1</b> : Jadwal Penelitian.....	90
<b>Lampiran 2</b> : Kuisisioner Penelitian .....	91
<b>Lampiran 3</b> : Data Statistik.....	99
<b>Lampiran 4</b> : Tabel r.....	119
<b>Lampiran 5</b> : Tabel t.....	121

