

**PERANCANGAN SISTEM INFORMASI
PENJUALAN STUDI KASUS PADA
PT. ANEKA ALAS KAKI SUKSES
DI GRESIK**

SKRIPSI



**Oleh:
IKA PUSPITA ANGGRAINI
No. Reg.: 01.322.068**

**FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH GRESIK
2006**

SKRIPSI

PERANCANGAN SISTEM INFORMASI PENJUALAN STUDI KASUS PADA PT. ANEKA ALAS KAKI SUKSES DI GRESIK

**Untuk Memenuhi Persyaratan
Mendapat Gelar Strata Satu (S1) Fakultas Ekonomi**

**Oleh:
IKA PUSPITA ANGGRAINI
No. Reg.: 01.322.068**

**FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH GRESIK
2006**

SKRIPSI

PERANCANGAN SISTEM INFORMASI PENJUALAN STUDI KASUS PADA PT. ANEKA ALAS KAKI SUKSES DI GRESIK

Oleh:
IKA PUSPITA ANGGRAINI
No. Reg.: 01.322.068

Telah diterima dan disahkan

Pada Tanggal 2006

Pembimbing 1,

Pembimbing 2,

Drs. Sjamsul Hidayat, Ak.

Tumirin, SE, M.Si

Mengetahui,

Dekan FE UMG,

Kajur Prodi Akuntansi,

Tri Aripabowo, SE, M.Si

Syaiful, SE

PERSEMBAHAN

Skripsi ini

Ku Persembahkan untuk:

- *Orang Tua Kami Tercinta*
- *Seluruh Keluarga Kami*
- *Kampusku..*
- *Teman-temanku*

KATA PENGANTAR

Dengan memanjatkan puji syukur atas kehadiran Allah SWT atas segala rahmat, taufiq, hidayah dan inayah-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan, menyajikan dan mempersembahkan skripsi dengan judul "*Perancangan Sistem Informasi Penjualan Studi Kasus Pada PT. Aneka Alas Kaki Sukses Di Gresik*". Adapun maksud dan tujuan penulisan dan penyusunan skripsi ini adalah sebagai syarat bagi penulis untuk memperoleh gelar Strata Satu (S1) Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Gresik.

Skripsi ini dapat terselesaikan karena tidak lepas dari bimbingan pengarahan, petunjuk, dan bantuan dari berbagai pihak yang membantu dalam penyusunannya. Oleh karena itu penulis tidak lupa untuk menyampaikan penghargaan dan terima kasih yang tak terhingga kepada :

1. Bapak Ir. Irwani Zawawi, M.Kes., sebagai Rektor Universitas Muhammadiyah Gresik.
2. Bapak Tri Aripriabowo, SE, M.Si sebagai Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Gresik.
3. Bapak Syaiful SE, sebagai Kajur Prodi Akuntansi Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Gresik.
4. Bapak Drs. Sjamsul Hidayat, Ak. Dan Tumirin, SE, M.Si selaku pembimbing 1 dan pembimbing 2 dalam penyusunan skripsi ini, yang telah meluangkan waktu dan membimbing dengan tulus.

5. Buat Orang tua kami yang telah memberikan motivasi yang tak ternilai.
6. Teman-teman kami semua jurusan Akuntansi Fakultas Ekonomi Unmuh Gresik yang tak tersebut satu persatu.

Pada akhirnya penulis menyadari bahwa dalam skripsi ini masih terdapat kekurangan-kekurangan, dan untuk itu penulis dengan lapang dada menerima segala kritik dan saran positif untuk lebih sempurnanya penyusunan skripsi ini.

Akhir kata semoga Tugas Akhir ini dapat memberikan manfaat bagi semua pihak yang berkepentingan dan semoga Allah SWT memberikan balasan kepada semua pihak yang telah memberikan bantuan kepada penulis, Amin.

Penulis

DAFTAR ISI

COVER	i
HALAMAN PERSETUJUAN	iii
PERSEMBAHAN	iv
KATA PENGANTAR	v
DAFTAR ISI	vii
DAFTAR GAMBAR	x
DAFTAR LAMPIRAN	xi
ABTRAKSI	xii
BAB I PENDAHULUAN	
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	2
1.3 Tujuan Penelitian.....	3
1.4 Manfaat Penelitian.....	3
BAB II LANDASAN TEORI	
2.1 Perancangan Sistem.....	4
2.1.1 Langkah-langkah Dalam Perancangan Sistem.....	5
2.1.2 Pertimbangan-pertimbangan Umum Dalam Perancangan	6
2.2 Sistem Informasi	8
2.2.1 Konsep Dasar Informasi.....	8
2.2.2 Siklus Informasi	9
2.2.3 Model Proses Manual	10

2.2.4	Sasaran Penyusunan Sistem Informasi.....	11
2.2.5	Kualitas Informasi.....	13
2.3	Penjualan	16
2.4	Penjualan Kredit.....	18
2.4.1	Fungsi yang terkait	19
2.4.2	Informasi yang diperlukan oleh manajemen	23
2.4.3	Dokumen yang digunakan	24
2.4.4	Catatan Akuntansi yang Digunakan.....	27
2.4.5	Jaringan Prosedur yang Membentuk Sistem	28
2.5	Konsinyasi.....	30
2.6	Kerangka Berfikir.....	31

BAB III METODOLOGI PENELITIAN

3.1	Jenis Penelitian.....	32
3.2	Lokasi Penelitian	32
3.3	Jenis dan Sumber Data	32
3.3.1	Jenis Data	32
3.3.2	Sumber Penelitian	32
3.4	Teknik Pengambilan Data	33
3.5	Rencana Analisis Data	33

BAB IV HASIL PENELITIAN DAN ANALISIS

4.1	Fungsi PT. Aneka Alas Kaki Sukses bagi New Era.....	35
4.2	Deskripsi Hasil Penelitian	35
4.2.1	Struktur Organisasi Perusahaan	35

4.2.2	Dokumen	39
4.2.3	Sistem Informasi Penjualan.....	40
4.3	Analisis Data	51
4.4	Usulan Perbaikan Sistem.....	52
4.4.1	Usulan Penambahan Bagian Kredit.....	52
4.4.2	Usulan Prosedur Pemberian Potongan Harga	53
4.4.3	Usulan Prosedur Penjualan Secara Tunai.....	53
4.4.4	Usulan Perbaikan Sistem Informasi Penjualan Kredit	54
4.4.5	Usulan Prosedur Retur Penjualan yang Telah Memotong Nota Tagihan.....	59
4.4.6	Usulan Penambahan Dokumen SPB (Surat Pengantar Barang).....	59
4.4.7	Usulan Prosedur Pembuatan payment note.....	60
4.4.8	Kebaikan-Kebaikan dari Usulan-Usulan.....	60
 BAB V SIMPULAN DAN REKOMENDASI		
5.1	Simpulan	62
5.2	Rekomendasi.....	63
DAFTAR PUSTAKA		64
LAMPIRAN-LAMPIRAN.....		65

DAFTAR GAMBAR

Gambar	Uraian	Halaman
Gambar 2.1.	Langkah-langkah Dalam Fase Perancangan	6
Gambar 2.2	Siklus Informasi	10
Gambar 2.3	Pilar Kualitas Informasi	14
Gambar 2.4	Bagan Alir Dokumen Sistem Penjualan kredit dengan Kartu Kredit Perusahaan	20
Gambar 2.4	Bagan Alir Dokumen Sistem Penjualan kredit dengan Kartu Kredit Perusahaan (Lanjutan)	21
Gambar 2.5	Kerangka Berfikir	31
Gambar 4.1	Struktur Organisasi PT. Aneka Alas Kaki Sukses	36
Gambar 4.2	Sistem Penjualan Tunai	42
Gambar 4.3	Temuan Sistem Penjualan Kredit	49
Gambar 4.4	Usulan Perbaikan Sistem Informasi Penjualan Kredit	54

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran	Uraian
Lampiran 1	Surat Penelitian
Lampiran 2	Contoh Surat Pengantar Barang
Lampiran 3	Contoh Sales Order
Lampiran 4	Contoh Tanda Terima Costumer (TTC)
Lampiran 5	Contoh Invoice
Lampiran 6	Contoh Surat Jalan
Lampiran 7	Contoh Memo Penerimaan Retur Barang (MPRB)
Lampiran 8	Contoh Nota