

## **BAB III**

### **METODOLOGI PENELITIAN**

#### **3.1. Jenis Penelitian**

Jenis penelitian yang digunakan dalam penelitian ini adalah menggunakan pendekatan kualitatif yaitu sebagai prosedur penelitian yang menghasilkan data deskriptif berupa kata-kata bertulis atau lisan dari orang-orang dan perilaku yang diamati

#### **3.2. Lokasi Penelitian**

Lokasi penelitian di PT. Aneka Alas Kaki Sukses Gresik, bertempat di Jl. Mayjend Sungkono No. 55 Prambangan Kabupaten Gresik.

#### **3.3. Jenis dan Sumber Data**

##### **3.3.1. Jenis Data**

Jenis data yang digunakan dalam penelitian ini adalah data dokumentasi berupa bagan alur sistem penjualan dan data yang diperlukan dalam penelitian

##### **3.3.2. Sumber Penelitian**

Sumber penelitian menggunakan data primer, berupa opini subyek (orang) secara individual atau kelompok.

### **3.4. Teknik Pengambilan Data**

Teknik pengambilan data yang digunakan adalah melalui riset lapangan yaitu meninjau secara langsung permasalahan yang terjadi dan mengumpulkan data yang dibutuhkan dalam penyusunan penelitian ini. Pengambilan data yang digunakan adalah:

#### **1. Wawancara**

Wawancara suatu cara untuk mengumpulkan data dengan pertanyaan secara langsung yang berhubungan dengan penelitian yang dilakukan kepada pihak-pihak yang bersangkutan mengenai sistem informasi penjualan yang telah berjalan di PT. Aneka Alas Kaki Sukses Gresik.

#### **2. Observasi**

Observasi dilakukan dengan cara pengamatan dan pencatatan yang sistematis terhadap bagian yang diteliti. Pengamatan langsung dilakukan terhadap semua kegiatan yang dilakukan di bagian yang berhubungan dengan penjualan, baik mengenai prosedur ataupun penerapan sistem informasi penjualan.

### **3.5. Rencana Analisis Data**

Rencana analisis data bersifat deskriptif dengan langkah-langkah sebagai berikut:

1. Mengumpulkan data dengan melakukan wawancara secara langsung dengan manajer dan karyawan yang berhubungan dengan penjualan untuk memperoleh data mengenai prosedur, kebijakan dan aktivitas penjualan yang telah diterapkan oleh PT. Aneka Alas Kaki Sukses Gresik

2. Mengidentifikasi masalah dan penyebab masalah yang dihadapi oleh unit penjualan.
3. Membandingkan prosedur, kebijakan dan aktivitas sistem informasi penjualan dengan teori pada PT. Aneka Alas Kaki Sukses Gresik.
4. Mencari solusi masalah yang sedang dihadapi oleh PT. Aneka Alas Kaki Sukses Gresik.
5. Menarik kesimpulan