

BAB V

SIMPULAN DAN REKOMENDASI

Dalam bab ini akan diuraikan mengenai simpulan dan saran dari hasil penelitian yang dilakukan pada PT. Aneka Alas Kaki Sukses Gresik, simpulan yang dapat diambil dari hasil berikut ini berdasarkan temuan yang ada dalam sistem informasi penjualan pada PT. Aneka Alas Kaki Sukses Gresik.

5.1 Simpulan

Dari pembahasan yang telah penulis uraikan pada bab-bab sebelumnya, maka dapat ditarik simpulan sebagai berikut:

1. Mekanisme prosedur yang diberlakukan secara manual belum mampu bekerja secara optimal.
2. Terdapat personal yang bekerja rangkap sehingga menimbulkan kesalahan-kesalahan yang merugikan perusahaan
3. Kebijaksanaan kredit sangat lemah, karena perusahaan lebih menekankan untuk meningkatkan omset penjualan agar dapat bersaing, dibandingkan dengan keselamatan hartanya (piutang yang hilang).

5.2 Rekomendasi

Ada beberapa hal yang dapat direkomendasikan kepada PT. Aneka Alas Kaki Sukses Gresik berdasarkan atas hasil analisis dan simpulan di atas yaitu:

1. Perputaran jabatan karyawan yang terlibat dalam penanganan penjualan misalnya sales (marketing wilayah barat dan timur). Disamping untuk penyegaran juga untuk mencegah adanya hal-hal yang tidak diinginkan oleh perusahaan seperti kolusi diantara karyawan dan pelanggan.
2. Adanya perekrutan karyawan baru yang kompeten untuk bagian administrasi, penjualan, gudang serta kernet demi kelancaran proses pengiriman barang.
3. Memperketat prosedur penjualan cash untuk meminimalkan kecurangan.
4. Memaksimalkan manfaat komputer untuk kepentingan analisis, perencanaan dan pengambilan keputusan.