

**PENDAPATAN DALAM ASPEK SUMBER MODAL PADA TOKO  
ECERAN DI JALAN SUNAN GIRI KECAMATAN KEBOMAS  
GRESIK**

**SKRIPSI**



Oleh :

DHEVI NOVANTI AGUSTIN

NIM : 170301120

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH GRESIK**

**PENDAPATAN DALAM ASPEK SUMBER MODAL PADA TOKO  
ECERAN DI JALAN SUNAN GIRI KECAMATAN KEBOMAS  
GRESIK**



**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH GRESIK**

## MOTTO

*“Sesungguhnya Allah tidak akan mengubah keadaan suatu kaum sebelum mereka mengubah keadaan diri mereka sendiri”*

*(QS. Ar Ra'd : 11)*

*“Keberhasilan tidak diukur dengan apa yang anda raih, namun kegagalan yang telah anda hadapi, dan keberanian yang membuat anda tetap berjuang melawan rintangan yang datang bertubi-tubi”*

*(Orison Swett Marden)*

## PERSEMBAHAN

Skripsi ini saya persembahkan untuk :

1. Kedua orang tua saya, Ayah Masykur dan Ibu Mufadilah serta Adik saya Dhava Dwi Prasetiawan yang senantiasa memberikan doa, kasih sayang, dukungan serta motivasi.
2. Seluruh keluarga besar saya yang telah memberikan semangat, dukungan dan motivasi.

## KATA PENGANTAR



Syukur Alhamdulillah tetap terpanjatkan kehadirat Allah SWT, atas berkat limpahan rahmat, taufiq dan hidayah-Nya, sehingga peneliti dapat menyelesaikan sebuah penelitian dengan judul **“Pendapatan Dalam Aspek Sumber Modal Pada Toko Eceran Di Jalan Sunan Giri Kecamatan Kebomas Gresik”**.

Penelitian ini diajukan untuk memenuhi salah satu syarat wajib yang harus dipenuhi dalam menyelesaikan tugas akhir Program Sarjana (Strata-1) pada Program Studi Manajemen, Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Gresik.

Dengan tersusunnya penelitian ini peneliti menyadari sepenuhnya bahwa tanpa bimbingan dan bantuan dari berbagai pihak penelitian ini tidak akan dapat terselesaikan.

Untuk itu peneliti mengucapkan terima kasih kepada yang terhormat :

1. Dr. Eko Budi Leksono, S.T., M.T Selaku Rektor Universitas Muhammadiyah Gresik.
2. Suwarno, S.E., M.Si. selaku Dekan, Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Muhammadiyah Gresik.
3. Anita Handayani, S.E., M.SM selaku Ketua Program Studi Manajemen, Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Gresik.
4. Anita Handayani, S.E., M.SM selaku Dosen Pembimbing Skripsi, Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Gresik, yang telah bersedia meluangkan waktu untuk membimbing, mengarahkan dan memberi petunjuk dengan sabar sehingga penulis dapat menyelesaikan proposal penelitian ini.
5. Wasti Reviandani, S.E., M.M selaku Dosen Pembimbing Skripsi, Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Gresik, yang telah bersedia meluangkan waktu untuk membimbing, mengarahkan dan memberi petunjuk dengan sabar sehingga penulis dapat menyelesaikan proposal penelitian ini.
6. Dosen-dosen S1 Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Gresik yang telah memberikan bekal ilmu dan atas segala bantuan yang telah diberikan.

7. Kedua Orang Tua, Ayah dan Ibu serta Adik tercinta dan keluarga besar peneliti yang selalu memberikan doa, restu, nasehat, dukungan dan dorongan semangat serta menjadi motivasi terbesar yang sangat berarti bagi peneliti.
8. Teman-teman saya Vina, Sari, Dini, Anisa, Dinda, Nisa', Elsa yang telah membantu, memberikan semangat, menemani suka dan duka serta setia mendengarkan segala keluh kesah peneliti selama ini.
9. Rekan-rekan seangkatan tahun akademik 2017 terima kasih telah menemani melewati masa perkuliahan baik suka maupun duka dan selalu saling memberikan semangat serta dukungan satu sama lain untuk menyelesaikan penelitian ini.
10. Para pemilik toko eceran yang telah banyak membantu dalam proses penelitian ini.
11. Seluruh pihak-pihak yang tidak bisa disebutkan satu persatu, yang secara langsung maupun tidak langsung turut memberikan bantuan demi kelancaran penyusunan penelitian ini.

Peneliti menyadari sepenuhnya, bahwa penelitian ini masih banyak kekurangannya dan masih jauh dari kata sempurna. Untuk itu dengan kerendahan hati peneliti mengharapkan kritik dan saran dari pembaca, guna perbaikan dalam penulisan proposal penelitian ini, Amin.

Gresik, 7 April 2021

Peneliti

## DAFTAR ISI

	Hal
HALAMAN JUDUL .....	i
HALAMAN PENGESAHAN.....	ii
PERNYATAAN KEASLIAN KARYA TULIS .....	iii
PERSEMBERAHAN.....	iv
KATA PENGANTAR .....	v
DAFTAR ISI .....	vii
DAFTAR TABEL .....	ix
DAFTAR GAMBAR .....	xi
DAFTAR LAMPIRAN .....	xii
ABSTRAKSI .....	xiii
ABSTRACT.....	xiv
 <b>BAB I : PENDAHULUAN .....</b>	 <b>1</b>
1.1 Latar Belakang.....	1
1.2 Rumusan Masalah.....	10
1.3 Tujuan Penelitian .....	10
1.4 Manfaat Penelitian .....	11
1.4.1 Manfaat Teoritis .....	11
1.4.2 Manfaat Praktisi .....	11
 <b>BAB II : TINJAUAN PUSTAKA .....</b>	 <b>12</b>
2.1 Penelitian Terdahulu .....	12
2.2 Landasan Teori .....	15
2.2.1 Modal .....	15
2.2.2 Modal Sendiri.....	16
2.2.3 Hutang.....	18
2.2.4 Pendapatan .....	21
2.3 <i>Theoretical Framework (Alur Pikir)</i> .....	26
 <b>BAB III : METODE PENELITIAN .....</b>	 <b>28</b>
3.1 Pendekatan Penelitian.....	28
3.2 Setting Penelitian .....	29
3.2.1 Aktor .....	29
3.2.2 Tempat .....	29
3.2.3 Aktivitas.....	29
3.3 Jenis dan Sumber Data.....	30
3.4 Teknik Pengambilan Informan .....	30

3.5	Teknik Pengambilan Data.....	31
3.5.1	Wawancara.....	31
3.6	Unit Analisis dan Informan .....	33
3.6.1	Unit Analisis .....	33
3.6.2	Informan.....	33
3.7	Teknik Analisis Data .....	34
3.8	Keabsahan Data .....	36
<b>BAB IV : HASIL PENELITIAN .....</b>		<b>37</b>
4.1	Gambaran Objek Penelitian .....	37
4.1.1	Gambaran Umum Toko Eceran .....	37
4.2	Pelaksanaan Penelitian.....	39
4.3	Deskriptif Informan .....	39
4.4	Pengumpulan Data.....	45
4.5	Teknik Analisis Data .....	59
4.5.1	Reduksi Data.....	59
4.5.2	Penyajian Data ( <i>Display Data</i> ) .....	68
4.5.3	Penarikan Kesimpulan dan Verifikasi .....	70
4.6	Uji Keabsahan Data .....	72
4.7	Interpretasi Hasil Penelitian.....	73
<b>BAB V : SIMPULAN DAN SARAN .....</b>		<b>77</b>
5.1	Simpulan .....	77
5.2	Saran .....	78
5.2.1	Keterbatasan Penelitian.....	78
5.2.2	Rekomendasi.....	78
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>		<b>80</b>
<b>LAMPIRAN-LAMPIRAN .....</b>		<b>83</b>

## DAFTAR TABEL

	Hal
Tabel 1.1 : Jumlah Modal Sendiri, Hutang dan Pendapatan Toko Eceran ..	7
Tabel 1.2 : Toko Eceran yang Melakukan Penjualan Secara <i>Offline</i> dan <i>Online</i> .....	9
Tabel 2.1 : Penelitian Terdahulu .....	14
Tabel 4.1 : Pelaksanaan Wawancara dengan Informan .....	39
Tabel 4.2 : Pendapatan dari Sumber Modal Sendiri, Pendapatan dari Sumber Modal Sendiri dan Hutang serta Prosentase pada Toko Eceran .....	44
Tabel 4.3 : Reduksi Data Informan Bapak Ilyas Mengenai Pendapatan Dalam Aspek Modal Sendiri.....	60
Tabel 4.4 : Reduksi Data Informan Ibu Wulan Mengenai Pendapatan Dalam Aspek Modal Sendiri .....	60
Tabel 4.5 : Reduksi Data Informan Ibu Ana Mengenai Pendapatan Dalam Aspek Modal Sendiri .....	60
Tabel 4.6 : Reduksi Data Informan Ibu Wuryaningsih Mengenai Pendapatan Dalam Aspek Modal Sendiri.....	60
Tabel 4.7 : Reduksi Data Informan Bapak Musikan Mengenai Pendapatan Dalam Aspek Modal Sendiri.....	61
Tabel 4.8 : Reduksi Data Informan Bapak Masyudi Mengenai Pendapatan Dalam Aspek Modal Sendiri.....	61
Tabel 4.9 : Hasil Reduksi Data Wawancara Mengenai Pendapatan Dalam Aspek Modal Sendiri .....	61
Tabel 4.10 : Reduksi Data Informan Bapak Ilyas Mengenai Pendapatan Dalam Aspek Sumber Dana Hutang .....	62
Tabel 4.11 : Reduksi Data Informan Ibu Wulan Mengenai Pendapatan Dalam Aspek Sumber Dana Hutang.....	62
Tabel 4.12 : Reduksi Data Informan Ibu Ana Mengenai Pendapatan Dalam Aspek Sumber Dana Hutang.....	63

Tabel 4.13 : Reduksi Data Informan Ibu Wuryaningsih Mengenai Pendapatan Dalam Aspek Sumber Dana Hutang .....	63
Tabel 4.14 : Reduksi Data Informan Bapak Musikan Mengenai Pendapatan Dalam Aspek Sumber Dana Hutang .....	64
Tabel 4.15 : Reduksi Data Informan Bapak Masyudi Mengenai Pendapatan Dalam Aspek Sumber Dana Hutang .....	64
Tabel 4.16 : Hasil Reduksi Data Wawancara Mengenai Pendapatan Dalam Aspek Sumber Dana Hutang.....	64
Tabel 4.17 : Reduksi Data Informan Ibu Ana Mengenai Faktor-Faktor Lain Dalam Meningkatkan Pendapatan Yaitu Penggunaan Media <i>Online</i> .....	65
Tabel 4.18 : Reduksi Data Informan Bapak Masyudi Mengenai Faktor-Faktor Lain Dalam Meningkatkan Pendapatan Yaitu Penggunaan Media <i>Online</i> .....	65
Tabel 4.19 : Hasil Reduksi Data Wawancara Mengenai Faktor-Faktor Lain Dalam Meningkatkan Pendapatan Yaitu Penggunaan Media <i>Online</i> .....	66
Tabel 4.20 : Interpretasi Hasil Pendapatan Dalam Aspek Modal Sendiri .....	74
Tabel 4.21 : Interpretasi Hasil Pendapatan Dalam Aspek Sumber Dana Hutang.....	75
Tabel 4.22 : Interpretasi Hasil Faktor-Faktor Lain Dalam Meningkatkan Pendapatan Yaitu Penggunaan Media <i>Online</i> .....	76

## **DAFTAR GAMBAR**

	Hal
Gambar 2.1 : <i>Theoretical Framework</i> (Alur Pikiran) .....	26
Gambar 4.1 : Hasil Penyajian Data .....	70



## DAFTAR LAMPIRAN

	Hal
Lampiran 1 : Daftar Pertanyaan Wawancara .....	84
Lampiran 2 : <i>Member Check</i> Informan Bapak Ilyas.....	85
Lampiran 3 : <i>Member Check</i> Informan Ibu Wulan.....	86
Lampiran 4 : <i>Member Check</i> Informan Ibu Ana.....	87
Lampiran 5 : <i>Member Check</i> Informan Ibu Wuryaningsih.....	89
Lampiran 6 : <i>Member Check</i> Informan Bapak Musikan.....	90
Lampiran 7 : <i>Member Check</i> Informan Bapak Masyudi.....	91
Lampiran 8 : Hasil Wawancara Informan Bapak Ilyas .....	93
Lampiran 9 : Hasil Wawancara Informan Ibu Wulan.....	96
Lampiran 10 : Hasil Wawancara Informan Ibu Ana.....	99
Lampiran 11 : Hasil Wawancara Informan Ibu Wuryaningsih.....	102
Lampiran 12 : Hasil Wawancara Informan Bapak Musikan.....	105
Lampiran 13 : Hasil Wawancara Informan Bapak Masyudi.....	108
Lampiran 14 : Berita Acara Bimbingan Skripsi.....	111
Lampiran 15 : Surat Keterangan Bebas Plagiat .....	112
Lampiran 16 : Hasil Plagiat.....	113
Lampiran 17 : Daftar Perbaikan Skripsi.....	114
Lampiran 18 : Persetujuan Revisi Skripsi .....	117
Lampiran 19 : Berita Acara Ujian Sidang Skripsi .....	118

Dhevi Novianti Agustin, 170301120, **Pendapatan dalam Aspek Sumber Modal pada Toko Eceran di Jalan Sunan Giri Kecamatan Kebomas Gresik**, Manajemen, Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Muhammadiyah Gresik, April, 2021.

## Abstraksi

Setiap usaha ingin mengembangkan sebuah bisnisnya namun kadang kala masih terbatasnya modal. Dalam menjalankan usaha bertujuan untuk mendapatkan pendapatan yang tinggi. Modal merupakan salah satu faktor yang dapat mempengaruhi pendapatan namun bukan satu-satunya faktor yang dapat meningkatkan pendapatan. Penelitian ini merupakan penelitian kualitatif. Penelitian ini bertujuan: 1) Untuk mengetahui tingkat pendapatan dalam aspek modal sendiri pada toko eceran di Jalan Sunan Giri Kecamatan Kebomas Gresik, 2) Untuk mengetahui tingkat pendapatan dalam aspek sumber dana hutang pada toko eceran di Jalan Sunan Giri Kecamatan Kebomas Gresik, 3) Untuk mengetahui faktor lain yang menyebabkan pendapatan meningkat selain adanya tambahan modal yang bersumber dari hutang. Teknik pengumpulan data dilakukan dengan wawancara yaitu pengumpulan data yang dilakukan dengan cara mengajukan pertanyaan kepada para informan. Informannya adalah pelaku Usaha Kecil dan Menengah (UKM) yaitu pada usaha toko eceran yang terlibat pada kegiatan dengan masalah yang tengah diteliti. Teknik analisis data pada penelitian ini yaitu reduksi data, penyajian data dan kesimpulan. Berdasarkan hasil penelitian menunjukkan bahwa dengan adanya tambahan modal yang bersumber dari hutang ini kebutuhan dana dapat terpenuhi sehingga dapat meningkatkan pendapatan para pedagang pada toko eceran dan tercapainya kelancaran berdirinya usaha tersebut, dari pada saat menggunakan modal sendiri yang modalnya terbatas sehingga pendapatan yang diperolehnya juga lebih kecil. Tapi peningkatan pendapatan tersebut juga dikarenakan adanya faktor lain yaitu adanya penjualan dengan menggunakan media *online*. Penggunaan media *online* dalam berdagang ini adalah mata pencaharian yang dilakukan para pemilik toko eceran untuk mendapatkan pendapatan selain dari penjualan *offline*.

Kata kunci : Pendapatan, Toko Eceran, Modal Sendiri, Hutang, dan Media *Online*

Dhevi Novianti Agustin, 170301120, *Income in the Aspect of Capital Resources at Retail Stores on Sunan Giri Street, Kebomas Gresik District, Management, Faculty of Economics and Business, University of Muhammadiyah Gresik, April, 2021.*

*Abstract*

*Every business wants to develop a business but sometimes there is still limited capital. In running a business, it aims to get high income. Capital is one of the factors that can affect income but it is not the only factor that can increase income. This research is a qualitative research. This study aims: 1) To determine the level of income in the aspect of own capital at retail stores on Sunan Giri Street, Kebomas Gresik District, 2) To determine the level of income in terms of sources of debt funds at retail stores on Sunan Giri Street, Kebomas Gresik District, 3) To determine other factors that cause income increases in addition to additional capital sourced from debt. The data collection technique was done by interview, namely data collection by asking questions to the informant. The informants are Small and Medium Enterprises (SMEs), namely retail store involved in activities with the problem being researched. The data analysis techniques in this study were data reduction, data presentation and conclusion. Based on the results of the research, it shows that with the additional capital that comes from this debt the need for funds can be met so that it can increase the income of traders at retail stores and achieve the smooth establishment of the business, rather than when using their own capital whose capital is limited so that the income they earn is also smaller. But the increase in income is also due to other factors, namely the existence of sales using online media. The use of online media in trading is a means of livelihood for retail store owners to earn income other than offline sales.*

**Keywords:** *Income, Retail Stores, Own Capital, Debt, and Online Media*